

证券代码： 001400

证券简称：江顺科技

江苏江顺精密科技集团股份有限公司
投资者关系活动记录表

2025-001

投资者关系活动类别	☐特定对象调研 ☐ 分析师会议 ☐ 媒体采访 ☒ 业绩说明会 ☐ 新闻发布会 ☐ 路演活动 ☐ 现场参观 ☐ 其他 （请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	投资者网上提问
时间	2025 年 5 月 14 日 (周三) 下午 15:30~16:30
地点	公司通过全景网“投资者关系互动平台”(https://ir.p5w.net)采用网络远程的方式召开业绩说明会
上市公司接待人员姓名	1、江顺科技董事长、总经理张理罡 2、江顺科技董事、财务总监、董事会秘书陈锦红 3、江顺科技独立董事刘云
投资者关系活动主要内容介绍	投资者提出的问题及公司回复情况 公司就投资者在本次说明会中提出的问题进行了回复： 1、贵公司产品主要是铝型材加工，目前机器人行业较火，在这方面不知道贵司是否有参与布局？如有，能否介绍下目前的进展？是否有客户业务等？ 尊敬的投资者，您好！公司也比较关注该领域发展，将积极探索与相关公司合作，谢谢！ 2、恭喜贵司上市，作为上市企业，请问贵司有什么核心技术？在国内以及国外市场的占有率如何？有什么产品是首屈一指？ 尊敬的投资者，您好，感谢您的祝贺！公司主持起草了有色金属行业首部铝型材热挤压模具行业标准，并获批设立了“院士工作站”和“省高精度工业模具数字化设计工程技术研究中心”。公司及子公司拥有的核心技术主要有：一模多出模具制造

	技术、连淬连回的模具热处理技术、快速挤压模具技术、多功能在线淬火技术、全系列灵活响应牵引机技术、轨道交通牵引电机轴驱动外锥面的加工技术、MW 级风力发电机轴类加工工艺等。 3、高管好，请介绍下行业内领先企业的情况？ 尊敬的投资者，您好！目前铝型材挤压模具及铝型材挤压配套设备行业内以中小企业为主，数量众多，行业集中度较低。随着汽车轻量化、消费电子、轨道交通、航空航天等高端下游应用需求的持续增长，行业内领先企业在深耕现有客户的同时加大研发投入，加快生产线自动化升级，提升新品开发水平，不断增强多规格、全产线的一站式配套服务能力。 4、请介绍精密机械零部件行业的概况？ 尊敬的投资者，您好！精密机械零部件是机械设备中的核心零部件，既具有加工精度高、尺寸公差小、表面光洁度高等精密特点，也具有尺寸稳定性高、抗疲劳与抗衰减性能好等金属零件的特点。精密机械零部件制造是各类精密设备仪器生产制造的基础。 过去由于我国工业基础薄弱，加工能力与技术实力不强，核心精密机械零部件行业通常为欧美日等外资企业所垄断。近年来，随着产业链中系统总成或部件装配业务向我国转移，其子系统或部件的制造商也在我国积极寻找并支持具有核心精密机械零部件生产能力的企业。这一趋势在轨道交通、航空航天、消费电子、风力发电等下游行业比较明显。 5、请分析公司突破发展瓶颈的重点？ 尊敬的投资者，您好！对于铝型材挤压模具及配件、铝型材挤压配套设备以及精密机械零部件产品，通常是面向客户实际需求展开的定制化生产。近年来，随着风电、汽车轻量化、消费电子等下游应用领域的扩展，产品更新速度不断加快，在此过程中，需要上游企业深刻理解产品特点和客户需求，参与客户初始研发，缩短研发周期，加快生产和服务响应速度，提高产品的质量稳定性。因此，面向客户和市场需求，开展同步研发设计、生产
--	--

	制造的能力成为衡量企业市场竞争力的重要指标。 6、请问公司产品的竞争优势？ 尊敬的投资者，您好！（1）公司的产品优势体现在定制开发方面。经过 20 余年的生产实践积累，公司培养了一支研发设计能力突出、实践经验丰富的人才队伍，并持续加强研发投入和先进设备投入，能够满足客户多样化的产品定制需求。（2）其次，公司的产品优势体现在丰富的产品规格方面。行业内企业众多，但大部分规模较小，由于技术、经验、资金、人才等因素限制，产品种类相对单一，而本公司可以满足客户大规模、多品类的产品需求。（3）公司的优势还体现在产品配套服务方面。对于铝型材挤压模具，基于产品特点和使用特点，客户在生产使用中存在一定的磨损，需要对其进行维修和保养，为了保障客户生产，公司需要及时响应处理；对于铝型材挤压配套设备而言，基于其定制化特点、场地布局和产线集成要求，需要对其安装、调试提供支持和指导。公司对上述产品的配套服务能力较强，提升了客户的满意度和使用体验，从而进一步增强了客户粘性。 7、请问贵司有多少子公司，能否列举下各个子公司的业务？ 尊敬的投资者，您好！公司有 9 家控股子公司。 8、请问贵司产品用在航天航空领域？具体有什么客户或代表吗？ 尊敬的投资者，您好！铝型材挤压模具和铝型材挤压配套设备方面，公司产品应用于航空航天领域，但受限于保密协议的要求，不方便对外披露，感谢。 9、贵公司有没有维持股价稳定的能力？ 尊敬的投资者，您好！二级市场股价受宏观环境、行业景气度、投资者预期等多重因素影响。公司将致力于公司内在价值的提升，公司将继续聚焦主业，努力提升经营效率和盈利能力，推动公司长期稳步发展，为股东谋求长期、可持续的回报。 10、贵公司海外工厂布局情况。 尊敬的投资者，您好！海外业务作为公司全球化战略的发展
--	--

	方向，近年来，公司积极推进海外工厂布局，目前已在新加坡设立子公司。后续公司将根据市场情况推进子公司的建设，进一步加强子公司的生产能力和服务能力。 11、贵公司有送股的意向吗 尊敬的投资者，您好！公司将秉持积极、持续且稳定的利润分配政策，重视回报投资者并兼顾公司可持续发展。未来，公司将持续充分考虑股东权益并兼顾公司的实际经营情况和可持续发展，制定出合理的利润分配方案。感谢您对公司的关注！ 12、请问公司今年有分红计划吗？ 尊敬的投资者，您好！公司将根据相关法律法规的规定和要求，综合考虑公司所处行业特点、发展阶段、自身经营模式、盈利水平、偿债能力、资金需求和股东投资回报等因素，制定适宜的利润分配方案，同时也将严格按照相关规则及要求履行决策程序和信息披露义务，优化投资者回报机制，积极回馈投资者的信赖与支持。 13、高管您好，请问贵公司未来盈利增长的主要驱动因素有哪些？谢谢。 尊敬的投资者，您好！盈利驱动因素涉及公司战略及市场环境等多重变量，公司将始终秉持稳健经营理念，继续聚焦核心主业，提升经营质量。公司已于 2025 年 4 月 11 日披露《首次公开发行股票并在主板上市招股说明书》，欢迎查阅了解公司的经营数据和战略方向。感谢您对公司的关心与支持！ 14、今年新扩项目能投产吗？业绩目标多少？ 投资者好，感谢您的关注！公司新建项目正按计划有序推进，预计今年下半年将陆续有产能投产，以巩固公司的行业地位。 15、请问铝型材的在消费电子领域的应用有哪些？ 尊敬的投资者，您好！在消费电子行业，铝型材主要运用于笔记本电脑、手机、平板电脑的内部结构件、中框、外壳和支架等方面。在轻薄和时尚潮流的带动下，铝型材在消费电子金属外观件和内构件中的渗透率逐步上升。目前，全球消费电子行业出
--	---

	货量整体保持在较高水平。 未来，随着铝型材在消费电子行业不断深入应用以及 5G 手机换机需求的迅速增长，相关铝型材的需求量将进一步提高。 16、请问公司近期有没有股份回购，及股权激励计划或其他重大事项？ 尊敬的投资者，您好！公司未来如有相关重大事项，公司将严格按照相关法律法规的规定履行决策程序，并及时通过指定信息披露平台进行披露。谢谢！ 17、请简述一下公司的主营业务？ 尊敬的投资者，您好！公司主要产品为铝型材挤压模具及配件、铝型材挤压配套设备、精密机械零部件。经过 20 余年的行业深耕，公司已成为国内铝型材挤压模具及挤压配套设备行业内的领先企业。在铝型材挤压模具和铝型材挤压配套设备方面，公司产品均面向铝型材制造行业，铝型材产品应用广泛，体现在交通运输、新能源、汽车轻量化、电子信息、航空航天、建筑装饰等领域，在行业制造体系中占据重要地位。在精密机械零部件方面，公司的产品主要应用于轨道交通、新能源风电及工程机械等领域。 18、请问贵公司连续几年增幅不到 10%，是不是已经预示空间已到天花板了？是红海没有前景了？ 尊敬的投资者，您好！公司将持续扎根经营、致力实质价值创造，夯实公司基本面，不断提升江顺科技核心竞争力和价值创造力，进一步增进投资者对公司的价值认同，推动公司长期稳步发展。感谢您的关注！ 19、请明确告之有没有应用到航天领域？比如大飞机军机。 尊敬的投资者，您好！在铝型材挤压模具和铝型材挤压配套设备方面，公司产品应用广泛，体现在交通运输、汽车轻量化、航空航天等领域。 20、领导，您好！我来自四川大决策公司铝型材挤压模具在新能源汽车电池包壳体领域的渗透率目前是多少？主要客户有哪
--	---

	些？ 尊敬的投资者，您好！在铝型材挤压模具方面，公司已与国内新能源汽车铝型材制造行业的企业如华建铝业、敏实集团、旭升集团等建立了长期、稳定的合作关系。 21、贵公司精密机械零部件业务增长情况。 尊敬的投资者，您好！2024 年，公司精密机械零部件业务实现营业收入 1.58 亿元，同比增长 18.67%。 22、高管您好。请问贵公司本期财务报告中，盈利表现如何？谢谢。 尊敬的投资者，感谢您的关注！2025 年第一季度，公司实现营业收入 27,413.24 万元，较上年同期基本持平；实现归属于母公司所有者的净利润 3,349.58 万元，较上年同期增长 5.97%。详细情况您也可以查阅公司已披露的 2025 年第一季度报告。 23、请说明进入公司所处行业的壁垒？ 尊敬的投资者，您好！公司所处行业企业数量较多且分散，行业集中度较低，低端产品同质化明显，质量稳定性、可靠性较差。而在中高端市场，生产厂商依靠多年的技术工艺积累、人才储备、持续的研发及设备投入，在长期稳定的客户合作基础之上开展一站式配套服务，使得客户粘性日益增强，从而对新进入企业构成了较高的壁垒，主要壁垒分为客户壁垒，技术壁垒，人才壁垒，资金壁垒。 24、董事长好，请问公司对市值管理方面都做了哪些工作？目前市值是否在合理范围内？ 尊敬的投资者，您好！公司高度重视上市公司市场价值管理工作。多年来，公司持续扎根经营、致力实质价值创造，夯实公司基本面，不断提升江顺科技核心竞争力和价值创造力，进一步增进投资者对公司的价值认同。同时，公司以促进上市公司市值稳定增长为目标，通过顶层战略设计、经营效益改善、资本市场运作、投资者关系加强等手段，将产业资本和金融资本有机融合，以创造价值和实现价值为核心，维护全体股东利益。感谢您的关
--	---

	注！ 25、请简要介绍下公司的现有的客户？ 尊敬的投资者，您好！目前，在铝型材挤压模具和铝型材挤压配套设备方面，公司已与国内铝型材制造行业的知名企业如旭升集团、豪美新材、栋梁铝业、鑫铂股份、敏实集团、华建铝业、兴发铝业，以及国外知名铝型材制造企业如 WISPECO 建立了长期、稳定的合作关系。在精密机械零部件方面，公司的主要客户包括中车公司、布兰肯集团、滨海通达、庞巴迪集团、Traktionssysteme Austria GmbH(TSA)等。
附件清单(如有)	
日期	2025-05-14